

Dr. Juan Gutierrez

Medical Advisor de Bayer Radiology

“Es fundamental escuchar las necesidades de los técnicos para mejorar la atención sanitaria”

Desde Bayer, destacan la importancia de la renovación tecnológica en las salas de radiología y del papel fundamental que tienen los especialistas en la selección de las herramientas para perfeccionar y optimizar el servicio, además de mejorar la calidad asistencial.



¿Qué opinas de la importancia de la renovación tecnológica en las salas de radiología?

La tecnología avanza a un ritmo impensable hace algunas décadas y en una disciplina como la radiología, tan estrechamente ligada a ella, es fundamental poder renovar la tecnología sanitaria para ofrecer un servicio de calidad y acorde a los más alto estándares, obteniendo imágenes de alta calidad diagnóstica de manera más eficiente.

¿Qué importancia tiene el sistema de inyección y los softwares asociados para un buen diagnóstico?

Es importante ver que los sistemas de inyección de última generación son mucho más que bombas de inyección, ya que incluyen múltiples softwares asociados que permiten, de forma automática, estimar la dosis de contraste óptima para cada paciente, registrar y controlar la dosis de radiación estimada que reciben y optimizar los flujos de la lista de trabajo. Todo esto contribuye a optimizar el tiempo y a mejorar la eficiencia en las salas de radiología.

Por lo tanto, los sistemas de inyección de última generación juegan un papel crucial, no sólo en relación a la calidad de la imagen, sino también en relación y a la seguridad de los pacientes, siendo de gran ayuda para la trazabilidad de datos y medicamentos, o también respecto a la eficiencia necesaria para gestionar una lista de trabajo y los fungibles necesarios.

¿Por qué crees que es importante escuchar a los técnicos a la hora de renovar la sala de radiología?

Porque para obtener los mejores resultados en cualquier trabajo hay que trabajar en equipo y considerar las necesidades de todo el equipo. En este sentido, son los técnicos los que trabajan con los equipos a diario, por lo que al menos, en mi opinión, es fundamental escuchar su opinión y sus necesidades para poder dar la mejor atención sanitaria.

¿Qué opinas del rol del radiólogo en las licitaciones?

Creo que el radiólogo debe empoderarse y participar de

forma activa en los procesos de compra de sus herramientas de trabajo, ya que dicha selección se debe justificar no solo sobre criterios económicos, sino también, y quizás principalmente, sobre criterios técnicos y de calidad.

El radiólogo debe involucrarse personalmente en los procesos de compra y ser capaz de solicitar el medio de contraste correcto (molécula, presentación, osmolaridad), el tipo de tecnología de inyección y los softwares (gestión de la dosis, de radiación, de trazabilidad, etc.) necesarios para conseguir la mejora calidad diagnóstica junto a los mayores estándares de seguridad para el paciente.



¿Crees que haría falta más inversión para la renovación tecnológica?

Sin duda. Como he dicho, la tecnología está avanzando cada vez de forma más rápida. En este sentido, el plan INVEAT es una gran oportunidad para dotar las salas de radiología de la mejor tecnología disponible, lo cual es urgente, ya que a día de hoy tienen un alto grado de obsolescencia.

Sin embargo, no hay que olvidar la importancia de renovar tanto la tecnología de imagen como la de administración de contraste, ya que ambas tienen un nivel de obsolescencia muy alto y de ambas depende la mejora de la calidad diagnóstica y la seguridad del paciente.

Por ejemplo, si se aprovecha el plan INVEAT para adquirir un escáner de última generación, pero no se invierte en renovar el sistema de administración de contraste y se utiliza un sistema de inyección obsoleto, se genera una brecha de tecnología que merma la calidad diagnóstica. Es por eso que es importante que el radiólogo tome una actitud participativa.

Información patrocinada por:

